

TYPE DE DIPLÔME BAC	DURÉE DU DIPLÔME 3 ANS	NIVEAU D'ENTRÉE 3 ^{ÈME} OU CAP	NIVEAU DE SORTIE NIVEAU 4	 LYCÉE VAUBAN Général, Technologique et Professionnel
-------------------------------	----------------------------------	---	-------------------------------------	--



Immédiatement après la troisième, le bac professionnel propose une formation en 3 ans. Le Bac Pro :

- valorise le diplôme en l'alignant sur le baccalauréat général et le baccalauréat technologique qui se préparent en 3 ans après la classe de troisième
- garantit aux élèves un cursus continu jusqu'au baccalauréat au sein du même établissement
- limite les sorties sans qualification
- favorise l'accès au baccalauréat et la poursuite d'études supérieures (BTS – BUT)

Après une seconde pro Métiers de la Relation Client, l'élève choisit une des 3 spécialités suivantes :

- Métiers du commerce et de la vente option A (Animation et gestion de l'espace commercial)
- Métiers du commerce et de la vente option B (Prospection clientèle et valorisation de l'offre commerciale)

>>> DÉBOUCHÉS

Métiers du commerce Opt A	Métiers du commerce Opt B
<p>* L'entrée dans la vie active :</p> <p>Les employés commerciaux sont assistants de vente, conseillers, adjoints du responsable de vente de petites unités commerciales et peuvent exercer dans une entreprise de distribution ou de production avec espace de vente intégré.</p>	<p>* L'entrée dans la vie active :</p> <p>Ce Bac Pro prépare à l'entrée directe dans la vie professionnelle en tant qu'attaché commercial, représentant de commerce, agent commercial...</p>

>>> FORMATION ET OBJECTIFS

Métiers du commerce Opt A	Métiers du commerce Opt B
<p>L'objectif de ce Bac Pro est de former des vendeurs qui seront responsables d'une unité de vente autonome polyvalente ou spécialisée. Le titulaire de ce bac pro peut obtenir après quelques années d'expérience un emploi à responsabilité. L'accent est mis sur les compétences de gestionnaire et les compétences relationnelles à travers trois pôles : vendre, gérer, animer.</p>	<p>Le titulaire de ce Bac Pro est en mesure de prospecter une clientèle potentielle, négocier des ventes de biens ou de services, participer au suivi et à la fidélisation de la clientèle. Il peut travailler pour une clientèle de professionnels, de particuliers ou de revendeurs. Sa formation à l'utilisation d'outils informatiques spécialement développés pour la vente, lui permet d'exploiter efficacement une base de données, d'assurer une gestion rapide de contacts clientèle et d'utiliser des supports d'aide à la vente.</p>



EPID • VAUBAN
Lycées - Campus - Alternance

TYPE DE DIPLOME 🎓 BAC	DURÉE DU DIPLOME 🕒 3 ANS	NIVEAU D'ENTRÉE ⬇️ 3^{ÈME} OU CAP	NIVEAU DE SORTIE ⬆️ NIVEAU IV	
--	---	--	--	--



>>> HORAIRES ET ENSEIGNEMENTS

DISCIPLINES	2 nd e PRO	1 ^{ère} PRO	T ^{le} PRO
Enseignement Professionnel			
Enseignements Professionnels	12 h	10,5 h	10,5 h
Co-intervention Professionnel - Français	0,5 h	0,5 h	-
Co-intervention Professionnel - Maths/Sciences	0,5 h	0,5 h	-
Réalisation d'un projet	-	1,5 h	1 h
Prévention, Santé, Environnement	1 h	1 h	1,5 h
Eco-Gestion	1 h	1 h	1,5 h
Enseignement Général			
Français, Histoire-Géographie et Enseignement	4 h	3,5 h	4,5 h
Mathématiques	2 h	2 h	2,5 h
Sciences Physiques et Chimie	1,5 h	1,5 h	1,5 h
Langue Vivante 1	2 h	2 h	2,5 h
Langue Vivante 2 : All, Esp ou Neerl	1,5 h	1,5 h	1,5 h
Arts Appliqués	1h	1h	1h
EPS	2,5 h	2,5 h	3 h
Formation en Milieu Professionnel (20 semaines)			
Période	4 à 6	6 à 8	6 semaines
Soutien au parcours individuel			
Soutien au parcours	1 h	1 h	1,5 h
Parcours différenciés selon le projet :			
- Préparation à l'insertion professionnelle ou	-	-	6 semaines
- Préparation à la poursuite d'études			
Formation Sauveteur Secouriste du Travail			

>>> FORMATION EN MILIEU PROFESSIONNEL (STAGE)

La durée de la formation obligatoire en milieu professionnel est de 20 semaines réparties sur les 3 années de formation : 4 à 6 semaines en seconde, 6 à 8 semaines en première et 6 semaines en terminale.

>>> MODALITÉ D'INSCRIPTION

Prendre contact avec l'établissement pour une pré-inscription au 03.28.29.26.40

>>> QUALITÉS REQUISES

Métiers du commerce Opt A	Métiers du commerce Opt B
Les métiers du commerce exigent le croisement de plusieurs compétences : gestionnaire et organisateur, animateur, sens du contact, aptitude à la communication, sens de l'écoute active, sens des responsabilités, dynamisme...	Les qualités requises sont : l'adaptabilité, aptitudes relationnelles et à communiquer, dynamisme, sens des responsabilités, bonne présentation.



OPTION POSSIBLE : ESCALADE (2H)

