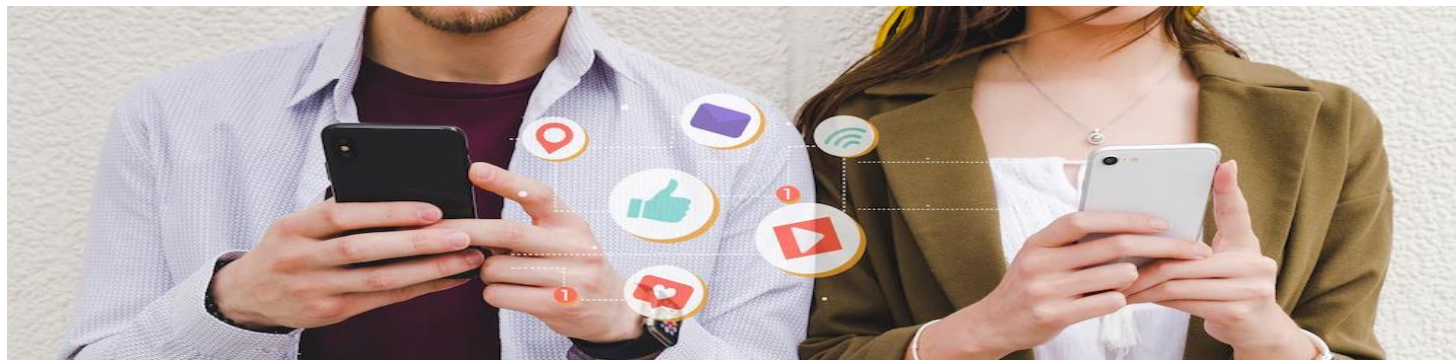


TYPE DE DIPLOME BACHELOR	DURÉE FORMATION 10 MOIS	NIVEAU D'ENTRÉE BAC +2	TYPE FORMATION APPRENTISSAGE	ALTERNANCE EPID • VAUBAN Centre de formation
------------------------------------	-----------------------------------	----------------------------------	--	--



>>> OBJECTIFS DE LA FORMATION

Le Bachelor Responsable du développement commercial France et International permet d'acquérir de nouvelles compétences notamment dans le **développement commercial**, de la **gestion de la relation client** ou encore dans le **management d'équipe**. Plusieurs domaines qui permettent de comprendre le monde du commerce. Les étudiants maîtrisent tout un set de compétences qui leur permettront de détecter les opportunités commerciales. En plus d'attirer les étudiants, le Bachelor a également séduit les recruteurs qui voient en son détenteur la garantie d'un profil immédiatement opérationnel et au fait des réalités du terrain.

Public concerné	Prérequis	Modalités et délais d'accès
16 à 29 ans révolus / Sans restriction d'âge pour les candidats reconnus travailleurs handicapés ou sportifs de haut niveau	Etre titulaire d'un diplôme BAC+2 ou tout diplôme reconnu de niveau 5	Evaluation + analyse du dossier de candidature. Le démarrage en entreprise peut se faire jusqu'à 3 mois avant ou 3 mois après le démarrage de la formation.

>>> MODALITÉS PRATIQUES

- **Durée de la formation** : 10 mois
- **Dates de formation** : de septembre à juin
- **Lieu** : centre de formation Groupe EPID-VAUBAN Dunkerque
- **Effectif** : 5 à 16 participants
- **Rythme** : 1 à 2 semaines par mois en formation
- **Tarifs** : Article L.6211-1 : « La formation est gratuite pour l'apprenti et pour son représentant légal. » + coût pris en charge par l'OPCO : **8150 €**

Selon le décret n°2019-956 du 13 septembre 2019 « fixant les niveaux de prise en charge des contrats d'apprentissage ».

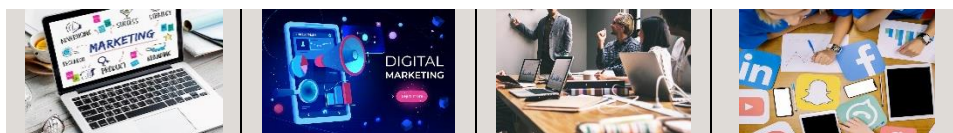
Le tarif de la formation est aligné sur le montant de la prise en charge de l'opérateur de compétences concerné. Il peut varier selon la convention collective dont dépend l'employeur de l'apprenti, et selon les besoins particuliers de celui-ci (complément de prise en charge pour les apprentis en situation de handicap).

Zéro reste à charge pour l'entreprise du secteur privé.

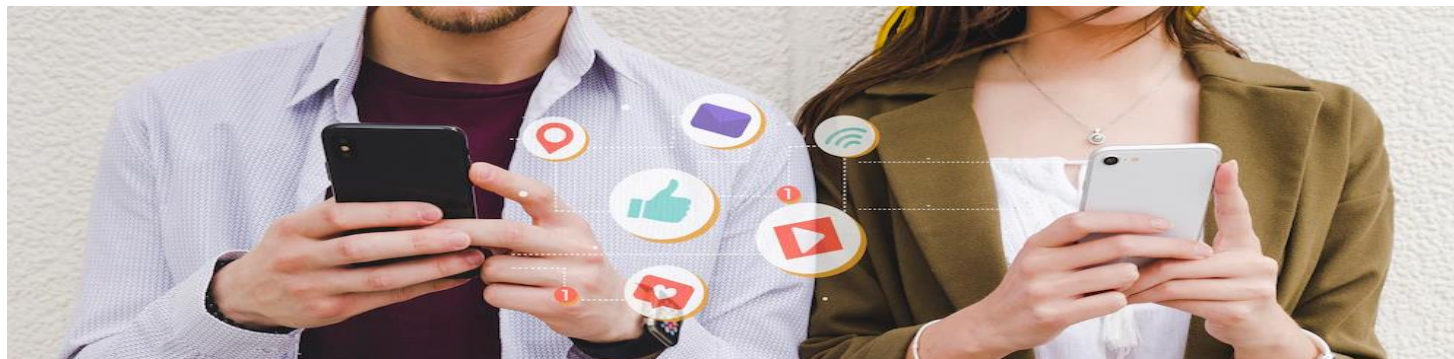
Les employeurs du secteur public répondent à l'article L.6227-6 du code du travail : « Les personnes morales mentionnées à l'article L.6227-1 prennent en charge les coûts de la formation de leurs apprentis dans les centres de formation d'apprentis qui les accueillent (...) », à l'exception du secteur public territorial qui bénéficie du décret n° 2020-786 du 26 juin 2020 relatif aux modalités de mise en œuvre de la contribution du Centre national de la fonction publique territoriale au financement des frais de formation des apprentis employés par les collectivités territoriales et les établissements publics en relevant.

>>> OBJECTIFS PROFESSIONNELS

- Assurer une veille commerciale et définir un plan de développement en France et à l'international
- Détecter des nouveaux marchés et développer un portefeuille clients en France et à l'international
- Négocier et contractualiser les partenariats
- Manager une équipe commerciale en France et à l'international



TYPE DE DIPLOME BACHELOR	DURÉE FORMATION 10 MOIS	NIVEAU D'ENTRÉE BAC +2	TYPE FORMATION APPRENTISSAGE	ALTERNANCE EPID • VAUBAN Centre de formation
------------------------------------	-----------------------------------	----------------------------------	--	--



>>> ACCESSIBILITÉ

- Conditions d'accueil et d'accès des publics en situation de handicap : locaux, adaptation des moyens de la prestation
- Locaux : Réglementation ERP – Locaux accessibles aux personnes à mobilité réduite.

Service handicap du CFA Jean Bosco : handicap@cfajeanbosco.fr

Service mobilités du CFA Jean Bosco : mobilite@cfajeanbosco.fr

>>> MODULES DE FORMATION

Modules			
Bloc de compétences 1	Bloc de compétences 2	Bloc de compétences 3	Bloc de compétences 4
Assurer une veille commerciale, concurrentielle, technologique et définir les plans d'actions marketing en France et à l'international	Détecter les opportunités commerciales et développer un portefeuille clients France et international	Négocier, mettre en place les contrats et partenariats	Manager une équipe commerciale et suivre les performances commerciales en France et à l'international

>>> MODALITÉS D'EXAMEN ET VALIDATION

- Mise en situation
- Etude de cas

Titre à finalité professionnelle « **Responsable de développement commercial France et International** », de niveau 6, code NSF 312p, enregistré au RNCP N° 35150 par décision de France Compétences en date du 16/12/2020 et valable jusqu'au 16/12/2025, délivré par CTI

>>> POURSUITE D'ÉTUDES ET/OU DÉBOUCHÉS

Le titulaire du bachelor Responsable du développement commercial France et international peut poursuivre ses études. Il peut également entrer dans la vie active avec plusieurs débouchés ou poursuite de parcours à voir sur le lien ci-dessous :

<https://www.francecompetences.fr/recherche/rncp/35150/>

>>> CONTACT(S)

Secrétariat (pour le retrait de dossier)
Marie-Amélie HEDIN
Mail : m.hedin@epid-vauban.fr
Téléphone : 03.28.29.22.96

Chargée de développement du groupe
Conseils, entretiens et recrutement
Audrey MACREL
Mail : a.macrel@epid-vauban.fr
Téléphone : 06.29.61.22.15

>>> RÉSULTATS DE LA SESSION

0% DE POURSUITE D'ÉTUDE	0% DE RÉUSSITE AUX EXAMENS	0% D'ACCÈS À L'EMPLOI À 6 MOIS	0% DE RUPTURE DE CONTRAT
-------------------------------	----------------------------------	--------------------------------------	--------------------------------

>>> OUVERTURE 2023 <<<

>>> VALEUR AJOUTÉE

Accompagnement, notre centre est équipé d'un point écoute pour les alternants.

